

PROJEKT

BCB4U



Naším cílem je vytvořit novou rakouskou online banku s potenciálem revoluce v tradičním bankovníctví.

- Zjednodušené platební možnosti v kombinovaném světě FIAT & KRYPTO měny a aktiv založených na blockchain technologii
- Jejich propojení umožní snadné každodenní použití
- Nové a inovativní distribuční kanály, počítačové algoritmy
- Komplexní bankovní aplikace
- Cílem je milionů členů do roku 2024

Kdo jsme?

Tým MCV-CAP je kombinací investorů, manažerů a podnikatelů (bankovníctví, high-tech, software, průmysl atd.), kteří již několik let věnují svůj čas průzkumu trhu FinTech a ekosystému platform. S dohromady 200 letou zkušeností v oblasti bankovníctví víme přesně, jak musí budoucí banka vypadat a zejména jak splnit očekávání našich zákazníků. Podrobné informace o členech našeho týmu najdete zde: www.mcv-cap.at

Obchodní model BCB4U a výhody

BCB4U znamená „Blockchain Bank for you“ čiže „Blockchain Banka pro vás“. Jak již bylo uvedeno v názvu, pracujeme na vybudování banky, která dokáže pracovat i s technologií založenou na bázi Blockchain. Blockchain nám umožňuje decentralizovat, což znamená, že transakce jsou bezpečné, vysokorychlostní a především levné (interní transakce i zdarma). Databanka je sestavena tak, aby každý uživatel sítě obdržel synchronizovanou verzi nejnovější aktualizace v reálném čase. Naši zákazníci budou moci prostřednictvím naší budoucí banky posílat digitální aktiva do zahraničí za nízké poplatky v libovolné měně.

Rozdíly mezi BCB4U a tradiční bankou

Náklady a prodej

Jako Online banka nebudeme provozovat vlastní pobočky. Naším úmyslem je sloužit zákazníkům v podobě partnerského franchise obchodu nebo prostřednictvím MobileCommunity partnerů. Nezávislí podnikatelé - franchise partneři - jednají na vlastní náklady a pořad musí mít na paměti spokojenost zákazníků. Eliminování poboček výrazně sníží osobní a administrativní náklady, což našim klientům přináší nižší bankovní poplatky (interní transakce mají být v blockchainu z velké části prováděny bezplatně).

Vlastní software a softwarová řešení

V budoucnu by se měl interní software zaměřit na potřeby zákazníků a umožnit mnohem rychlejší uvedení produktu na trh.

PowerWallet je určen jak k použití Měny FIAT a Crypto a další aktiva, jako jsou akcie, vzácné kovy atd. a tím umožnit celosvětové použití těchto aktiv pro platby a převody. Znalost kryptografických měn není nutná a nezáleží ani na tom, zda jste mladí nebo staří, vzdělaní či nevdělaní, nebo zda se nacházíte v Africe nebo Evropě. Koncept automatizuje používání digitálních aktiv a je přizpůsoben potřebám zákazníků.

Široká nabídka produktů

Na cestě k úspěchu je třeba zvážit několik bodů:

- Jednoduchá online aplikace pro rychlé zpracování potřeb zákazníků
- Aplikace zdarma
- Široký sortiment produktů pro distribuci nákladů na software na mnoho produktů
- Produkt musí oslovit zákazníky rychle a bez dodatečného byrokratismu

Bankovní služby poskytují mnohem větší použitelnost v hospodářství, většina bankovních akcí od roku 2007 klesala, zatímco internetová maloobchodníci vykazali obrovský výnos. Několik online bank však dokázalo zvýšit hodnotu svých zákazníků prostřednictvím jednoduchých, rychlých a bezpečných bankovních aplikací a dokonce překonat tradiční bankovní svět. Abychom nevynalezli kolo ještě jednou, je naším obchodním modelem propojení úspěšných online obchodníků s online bankami a s produkty, jako jsou kryptoměny, digitální aktiva (akcie, drahé kovy atd.), mimo jiné pojištění, elektřina, plyn, telefon, internet, streamování, cestování, realitní kanceláře atd. Tyto skupinové nabídky jsou určeny ke snížení měsíčních nákladů za produkty v portfoliu zákazníka a na měsíčné vrácení provize zaplacené dodavatelem produktu v budoucí BCB4U měně našim zákazníkům.

Vlastní cashback a věrnost

Aby se zvýšila motivace k využití více produktů naší budoucí banky, bude míra výšky cashbacku spojena s počtem použitých bankovních produktů. Čím víc bankovních produktů klient využívá, tím vyšší cash back dostane. Tyto věrnostní výhody by měly být pro soukromé klienty a pro obchodní partnery zdarma poskytnuty prostřednictvím naší aplikace, tj. soukromý zákazník se prostřednictvím aplikace rozhodne, na které věrnostní službě nebo produktu se bude podílet.

Příklad: Tour Operator: příští týden letí do Egypta do poloviny plné letadlo - zákazník klikne v aplikaci Power Wallet na „Vacation Deals“ a hned dostane aktivní nabídku z tohoto segmentu.

Tím spojíme nabídku s poptávkovým a věrnostním systémem. Tímto způsobem vytváříme na míru šité nabídky pro zákazníky a dodavatele, které se ale v jednotlivých regionech mohou lišit..

Níže úvěrové a provozní riziko

Vzhledem k tomu, že máme v úmyslu poskytovat pouze úvěrová řešení pro střednědobé úvěry -White-Label-Lending-Product, plánujeme nabízet vlastní mikroúvěry pouze krátkodobě. Z tohoto důvodu nemůžeme platit vysoké úroky z investic na refinancování půjček. Jelikož investujeme pouze do národních bank, můžeme likviditu zákazníkům také rychle navrátit.

Odkud pochází naše tvoření hodnot?

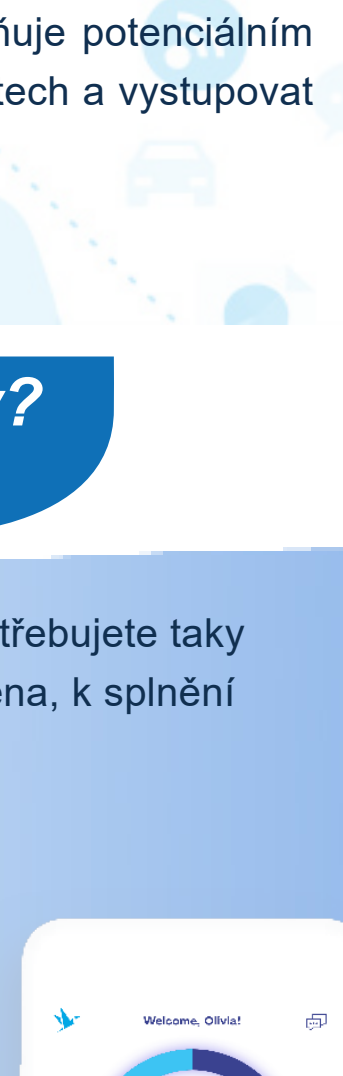
Protože věříme, že náš produkt způsobí revoluci v bankovním sektoru, je naším cílem masový klient. PowerWallet je určen k uspokojení potřeb každé cílové skupiny, a proto NENÍ specializovanou aplikací. Naši zákaznickou a komunitní základnu bude řídit naše vlastní MobileCommunity, vyškolená v propojování ostatních dodavatelů s naší budoucí bankou a v nabízení hodnotově orientovaných produktů, (pojištění, elektřina, telefon nebo plyn) našim potenciálním klientům. Všechny naše interní standardní bankovní služby jsou ZDARMA. Předpokládáme, že náš výnosový potenciál bude generován prostřednictvím treasury aktivit a prostřednictvím zprostředkovatelských poplatků za produkty s white label, které jsme pro vás navrhli. Naše prodejní kanály budou zahrnovat řešení shop-in-shop, e-sport a e-herní kanály a také naše vlastní členy MobileCommunity.

Věrnost je klíčem k budoucí bance

Naším cílem je vytvořit pro spotřebitele vysoce výnosný věrnostní ekosystém založený na obchodním modelu nízkorozikové „servisní banky“. Produkty související s rizikem, jako jsou půjčky nebo leasing, se zadávají externě místním partnerským bankám. Abychom zajistili rychlou expanzi s minimálními kapitálovými požadavky, chceme prodávat pouze půjčky založené na makléřských produktech „white label“. Jako budoucí digitální banka plánujeme také investovat prostřednictvím ITO / ICO / STO, což nám poskytne příležitost k prodeji našich produktů prostřednictvím více investorů. Naším dlouhodobým cílem je poskytovat naše služby BCB4U více než 2 miliardám potenciálních členů komunity, a aby byla zajištěna celistvost a růst současně, budeme pro naši klienti postupně přidávat nové produkty.

Jak funguje náš věrnostní systém?

To, co nás odlišuje od ostatních bank je nabízený cashback. Jsme plně přesvědčeni o myšlence, že banka by vám měla peníze vydělavat, a nikoli je brát. Proto od nás na základě vašich produktů BCB4U (účty, bankičky, služby atd.) obdržíte mezi 25% a 61% z provedené pomocí BCB4U. Tyhle budou vypláceny ve formě naší budoucí BCB4U coin. Prostřednictvím PowerWallet můžete pak coins utratit, kde a jak jen budete chtít. Naši obchodní partneři vám na základě vaší transakční historie poskytnou personalizované nabídky.



Co je vlastně MobileCommunity?

MobileCommunity je jedním z našich nejdůležitějších prodejních kanálů. Naš tým je složen z vyškolených poradců, kteří jsou schopni zprostředkovat KYC pro nové zákazníky naší budoucí banky. Pro tento konkrétní proces jsme vyvinuli tomu adekvátní aplikaci „**MobileCommunity App**“.

S touto aplikací mohou uživatelé po dokončení rychlého e-learningového semináře registrovat nové zákazníky. Umožní svým uživatelům informovat své zákazníky o některých nových produktech banky. U fyzických osob poskytujících investiční poradenství nebo služby související s transakcemi s cennými papíry může být požadováno živnostenské oprávnění. Před provedením poradenství, které mohou uživatelé aplikace MobileCommunity poskytnout, musí být zkontrolováno, zda je jeho rozsah v souladu s právními předpisy. zkontrolovat shodu s právními předpisy.



Jaké další prodejní / marketingové kanály plánujeme použít?

Jako budoucí digitální banka se budeme plně soustředit na digitální kanály. Tomu přizpůsobený online marketing bude klíčovým faktorem v našich marketingových a prodejních odděleních.

Dalším přístupem „out of the box“, který chceme sledovat, je využití trhu s elektronickými sporty, protože na tomto trhu dominují mezinárodní mikrotransakce. Rychle se rozvíjející odvětví vyžaduje rychlé změny systémů v platebních řešeních a právě my jsme schopni tuto mezeru zaplnit. Naším úmyslem je uplatňovat přístup „shop-in-shop“, který umožňuje potenciálním franchise partnerům poskytovat informace o našich produktech a vystupovat jako vyslanci naší značky.

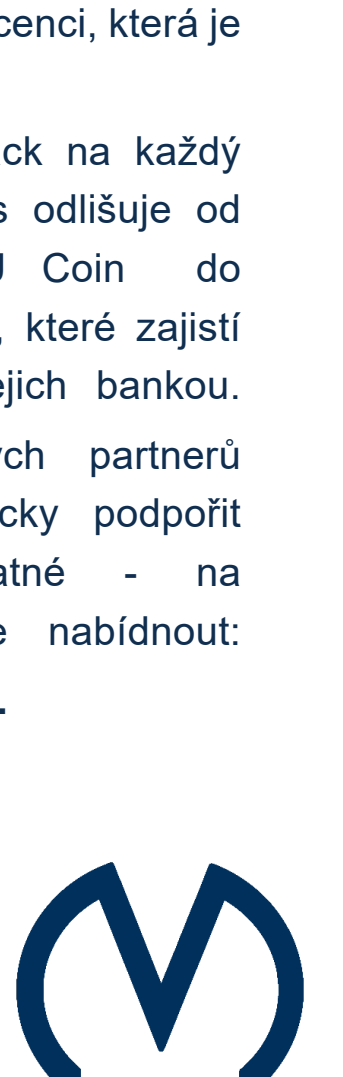
Proč je PowerWallet tak jedinečný? Co to všechno dokáže dělat?

Věříme, že k tomu, abyste se stali bankou budoucnosti, potřebujete taky bankovní aplikaci budoucnosti. The PowerWallet je vytvořena, k splnění této role, a to vše skryté ve vašem mobilním telefonu.

Našich 5 světů

Účty - Loajalita - Odesílání a Přijímání - Prospernost tvoří naše základní bankovní pilíře.

Mezi správou více FIAT a krypto účtů, odesíláním a přijímáním kryptoměn mezi přáteli, platbami prostřednictvím služeb Apple a Google Pay, prostřednictvím funkce EZ-PAY a správou svých portfolií, implementuje PowerWallet i celý svět „životního stylu“, který je určen k tomu, aby vám umožnil dostávat přizpůsobené nabídky, od užitečných služeb až po oblíbené kino. Nabídky, které se vám líbí, se přesunou doprava a okamžitě se dostanou do vašeho věrnostního světa, zatímco nabídky, které se vám nelíbí, se přesunou doleva a již nebudou součástí vašeho osobního algoritmu. Obdržíte nabídky podle svých představ a taky řešíme, jak vám ušetřit náklady ve všech oblastech - jako je plyn, elektřina atd.



Jaký je plán našeho ITO / ICO? Co přesně je token?

ERC20



V dubnu 2018 jsme spustili ITO (Initial Token Offering), kde byl token MCV vytvořen jako „digitální voucher“. Jediným účelem „digitálního voucheru“ je výměna do budoucí BCB4U coin. Tokeny MCV-CAP jsou digitální poukázky, které byly vytvořeny jako ERC-20 tokeny na Ethereum Blockchain. Držitel tohoto voucheru je oprávněn ho vyměnit za BCB4U coin, v poměru 1: 4. Tyto BCB4U coin budou technologicky navrženy tak, aby fungovaly jako tokeny ERC20 v rámci Ethereum Blockchain. Jsou určeny k tomu, aby fungovaly jako platební tokeny v souladu s pokyny rakouského bankovního dohledu FMA a dalšími příslušnými zákony a předpisy. Po akceptování tokenu jako validního způsobu platby může pouze banka vydávat budoucí BCB4U coin. To znamená, že voucher lze odkoupit až poté, když byla banka právně založena a schválena orgánem bankovního dohledu.

V jaké fázi se nacházíme?

V srpnu 2019 jsme požádali o bankovní licenci od úřadu pro finanční trh (FMA) ve Vídni v Rakousku. Tento proces je velmi pečlivý a vyžaduje hodně pozornosti k detailům. Jsme přesvědčeni, že splňujeme požadavky ve všech právních oblastech a plně jsme se zavázali zaručit, že tato žádost bude rakouskými orgány schválena.

Další informace naleznete v sekci Novinky na stránce www.mcv-cap.at

Co nás tedy odlišuje a / nebo dělá lepší od konkurenčních online bank?

BCB4U



vs.

KONKURENCE

Podle našeho názoru je hlavní rozdíl mezi konkurencí a námi v tom, že my slučujeme životní styl s bankovníctvím. Naš obchodní model nemá za cíl stát se „starou bankou s novou tvář“. My usilujeme o to, abychom se stali budoucí Fintech společností s bankovní licenci, která je víc než pouhý Wallet.

Náš věrnostní svět je stavěn tak, aby nabídl cashback na každý jednotlivý zprostředkovaný produkt - a to již teď, co nás odlišuje od konkurence. Účelem zavedení naší vlastní BCB4U Coin do ekosystému je poskytnout další možnosti financování, které zajistí růst zisku, ale také identifikaci našich zákazníků s jejich bankou.

Od našich MobileCommunity partnerů a franšizových partnerů očekáváme, že nám pomohou organicky a ekonomicky podpořit růst, abychom se my mohli soustředit na to podstatné - na naše zákazníky a produkty, které jim můžeme nabídnout:

Naši zákazníci a produkty, které jim můžeme nabídnout.



MCV-CAP

Vítejte v budoucnosti bankovníctví